SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT

CEL • COMMERCIAL EXCELLENCE LAB

2.12.2026
ORE 17.00 - 19.30

ONLINE



COMMERCIAL EXCELLENCE DAY • CEL#10
10 ANNI DI CEL
"Che ruolo avrà il sales manager nell'era dell'AI?"

17.00 • SALUTI ISTITUZIONALI
Emanuela Prandelli, Associate Dean for Open Programs, SDA Bocconi School of Management

17.10 • COMMERCIAL EXCELLENCE LAB
DALLA RICERCA AL VALORE PER LE AZIENDE
Paolo Guenzi, Direttore Scientifico del Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management

17.40 • DALLA RICERCA ALL'AULA
Paola Caiozzo, Co-founder Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management
Laura Colm, Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management

18.00 • PRESENTAZIONE DELLA RICERCA SALES SAPIENS. L'evoluzione del manager commerciale nell'era dell'AI: verso l'Homo Augmentatus o verso l'estinzione?
Paolo Guenzi, Direttore Scientifico del Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management
Paola Caiozzo, Co-founder Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management
Laura Colm, Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management

18.40 • TAVOLA ROTONDA
Ripensare i ruoli e le competenze commerciali nell'era dell'AI
Martino Incarbone, Regional Director of Sales and Marketing, Hilti Italia
Vittorio Perfetti, Commercial Director Wholesale Frames Italia, EssilorLuxottica
Emanuele Ghiringhelli, Head of Sales Department, SAP
Simone Pizzoglio, Vicepresidente, Manageritalia
Moderano:
Paola Caiozzo, Co-founder Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management
Paolo Guenzi, Direttore Scientifico del Commercial Excellence Lab, SDA Bocconi School of Management

19.20 • CONCLUSIONI

REGISTRATI ONLINE